

Успех пополам с партнерами

Рынок услуг, оказываемых предприятиям АПК России, из года в год не только расширяется, но и претерпевает значительные качественные изменения. На нем закрепляются компании, цель которых не личная нажива, без оглядки на ситуацию, а получение прибыли совместно со своими партнерами: и фирмами-производителями, и коллективными и фермерскими хозяйствами. Чтобы прочно занять свою нишу на тесном нынче рынке, этим компаниям нужно не так уж мало: профессиональные, компетентные сотрудники, владение ситуацией в аграрном секторе страны, четкое представление о том, что требуется для успешного ведения аграрного бизнеса и т. д.

Одной из компаний, где во главу угла поставили серьезный, комплексный подход к делу, где не отделяют свои перспективы от будущего всего российского сельского хозяйства, является ОАО «Ставропольагропромснаб». Год его создания – 1992-й, основной вид деятельности – поставка селу современной сельскохозяйственной техники от ведущих отечественных и мировых производителей, ее качественное сервисное обслуживание и ремонт, поставка оригинальных запасных частей.

Создавая 15 лет назад предприятие, - рассказывает заместитель генерального директора ОАО «Ставропольагропромснаб» А. Д. Рабочий, - мы ставили задачу прийти на рынок аграрных услуг, как говорится, всерьез и надолго.

Ситуация в АПК в то время складывалась, мягко говоря, не самым лучшим образом: несколько лет не модернизировался и не переоснащался машинно-тракторный парк, критически уменьшались мощности по ремонту и обслуживанию техники. С учетом этого было принято решение работать в данном сегменте рынка. Кроме того, мы понимали, что долго так продолжаться не может, российское село начнет возрождаться и такие компании, как наша, будут востребованы.

Мы не ошиблись. Мощный толчок развитию сельхозпроизводства дал приоритетный национальный проект «Развитие АПК». У хозяйств появились деньги, а вместе с ними возможность строить современное сельхозпроизводство с применением ресурсосберегающих технологий, оснастить его высокопроизводительной техникой и оборудованием.

И мы принялись искать предприятия – производителей сельскохозяйственных машин, которые отвечали бы необходимым требованиям: по цене, качеству, производительности, ремонтпригодности, адаптивности к российским условиям, в частности, юга России.

На сегодняшний день мы работаем со многими компаниями, но основными, которые полностью соответствуют нашим установкам и с которыми установлено официальное сотрудничество, являются: Ростсельмаш, Минский и Кировский тракторные заводы, Klever, Amazone и другие. Техника, выпускаемая этими предприятиями, практически охватывает весь спектр полевых работ. Так, Amazone производит почвообрабатывающие орудия, посевные агрегаты, распределители удобрений и опрыскиватели европейского уровня, которые прекрасно зарекомендовали себя во многих странах мира, в т. ч. и в России.

Минский и Кировский тракторные заводы – это наша, отечественная классика. Продукцию этих предприятий наши аграрии хорошо знают, она обеспечена надежным сервисом, нет проблем с запчастями к ней. Сейчас заводы активно работают над выпуском современных тракторов. В совокуп-



Современные отечественные и импортные машины компания презентует на различных выставках

ности машины этих двух предприятий обеспечивают необходимые мощности при выполнении полевых работ и работ в животноводстве в течение всего сельскохозяйственного года.

Что касается Ростсельмаш, предприятие переживает сегодня бурный рост. Ежегодно он выводит на рынок новые машины для уборки зерновых колосовых культур - VECTOR, ACROS, сейчас готовит к серийному выпуску роторный комбайн RSM 181, кормоуборочный «Дон-680М»... Совсем скоро линейку техники этого предприятия пополнят энергонасыщенные трактора Buhler.

Особая тема для нас – кормоуборка и кормозаготовка. Мы являемся эксклюзивными дилерами компании Klever в Ставрополье. В арсенале этого предприятия – орудия для уборки травяных и пропашных культур, грабли, ворошилки, валкообразователи, пресс-подборщики рулонного типа и для прессы в тюки и многое другое.



Техника Ростсельмаш поступила на склад компании

ное обслуживание и ремонт, заботятся о наличии необходимых запасных частей. Все филиалы расположены в Ставропольском крае, но так, чтобы можно было оперативно решать рабочие вопросы и в Краснодарском крае, и в Дагестане, и в Чечне, и в Ингушетии, и в Кабардино-Балкарии, и в Карачаево-Черкесии и т. д. Центральный офис располагается в Ставрополе.



Свои достижения мы измеряем количеством своих партнеров. Могу с гордостью заявить: их число превышает несколько сотен, расположены они в разных уголках юга России. Нас знают, к нам приезжают за консультациями, помощью и, конечно, за техникой. Приведу показательный факт: только в этом году мы продали более 70 комбайнов ACROS. Заметьте, это в период, когда новая модель Ростсельмаш только завоевывает авторитет и признание аграриев! В нескольких хозяйствах мы проводили испытания и демонстрации новой техники наших поставщиков: комбайна RSM 181, почвообрабатывающих орудий и сеялки Amazone.

Конечно, руководители и учредители «Ставропольагропромснаб» понимают, что современный рынок не терпит статичности. Так что мы не собираемся останавливаться на достигнутом, а продолжаем совершенствовать все стороны своей работы. В первую очередь обеспечение качественного сервиса, ремонта и поставку запчастей. Внимательно следим за новинками, появляющимися в России и за ее пределами. Для этого посещаем выставки, выезжаем на заводы-производители. И все для достижения одной-единственной цели: поставлять в хозяйства региона современную, качественную, высокопроизводительную технику, которая бы успешно работала в реалиях сегодняшнего сельхозпроизводства, внося свой вклад в обеспечение продовольственной безопасности России.

Мнения партнеров

В. В. КУЗНЕЦОВ, главный инженер ЗАО «Камменнобалковское» Благодарненского района Ставропольского края:

- Со «Ставропольагропромснабом» работаем 15 лет. По сути, с момента его образования. Начинали с покупки запасных частей, затем стали приобретать весь спектр сельхозмашин: зерно- и кормоуборочные комбайны производства Ростсельмаш и Гомсельмаш, тракторы МТЗ и Кировского завода, почвообрабатывающую и посевную технику. Поскольку наше хозяйство занимается еще и животноводством, приобрели через «Ставропольагропромснаб» доильное оборудование латвийского производства для наших доильных залов.

С любой своей проблемой мы идем в эту компанию и всегда находим помощь, поддержку и нужный совет. Причем это касается не только таких давних партнеров, как мы, но и новичков; фермерские хозяйства и даже частных.

Благодаря «Ставропольагропромснабу» мы постоянно в курсе всех технических новинок. В выставочном зале компании они в той или иной степени представлены. На высоком уровне семинары и демонстрационные показы техники в поле.

Все это плюс надежный сервис позволяют нам с оптимизмом смотреть в будущее и планировать новые приобретения.

В. П. ЕГУПОВ, главный инженер СПК колхоза «Родина» Красногвардейского района Ставропольского края:

- С компанией «Ставропольагропромснаб» работаем около трех лет. Нас устроили приемлемые цены на технику, запчасти и сервисное обслуживание. Они ниже, чем у других поставщиков. Сотрудников компании отличают чувство ответственности, порядочность, желание учиться и самим учиться. Радует оперативный сервис, включая гарантийное и послегарантийное обслуживание.

За это время мы приобрели в компании много техники, в т. ч. числе производства «Амазоне»: 10 распределителей удобрений, 7 сеялок, 3 опрыскивателя, 1 почвообрабатывающий агрегат «Catros». Сейчас по совместной договоренности испытываем новую зерновую сеялку DMS 4500 с захватом 4,5 метра. Она прекрасно агрегируется с трактором МТЗ 1221 и показывает хорошие результаты. В планах приобрести через «Ставропольагропромснаб» еще трактора, другую технику и запасные части.

Довольно часто по приглашению компании мы принимаем участие в семинарах и демонстрационных показах машин и орудий в поле. Вместе ездили в Германию на фирму Amazone, где увидели много нового и интересного для себя. Мы надеемся на длительное сотрудничество с компанией «Ставропольагропромснаб». Сейчас прорабатываем вопрос покупки роторного комбайна RSM 181. На мой взгляд, в него заложена гениальная инженерная мысль, и нужно некоторое время, чтобы довести его до необходимых кондиций.

А. П. ЧЕРНИГОВСКИЙ, ИП, глава КФХ «Черниговский» Петровского района Ставропольского края:

- Работаю со «Ставропольагропромснабом» с момента образования. Всю свою сельхозтехнику купил в этой компании: 6 комбайнов «Дон 1500», 3 – ACROS, 1 – «Нива эффект», 2 «Кировца К 744» - R1 и R3, трактора МТЗ 1221, 82, почвообрабатывающую и посевную технику отечественного и импортного производства.

Наше хозяйство динамично развивается. В нашем распоряжении около 6000 га земли, для ее обработки требуется много сельхозмашин. Со «Ставропольагропромснабом» будем работать и дальше: мы доверяем друг другу, все у нас получается. Довольны техническим обслуживанием и сопровождением.

Компания постоянно приглашает нас на семинары, демпоказы. Были в Германии, где увидели технику европейского уровня. После поездки приобрели распределители удобрений, почвообрабатывающий агрегат «Catros 7501-T» 7,5 м, планируем новые покупки.

Этим партнерством мы дорожим и не собираемся искать нового поставщика.

С. ДРУЖИНОВ

ОАО «Ставропольагропромснаб»: 356244, Ставропольский край, Шпаковский район, г. Михайловск, ул. Коллективная, 1. Тел.: (8-8652) 95-38-16, 95-38-15, (8-865) 6-02-53.